



Un checklist 2 en 1 para que marques las etapas concluidas para participar en la Pestaña de Año Nuevo y aprender cómo tener buenas relaciones con tus Afiliados(as).

Marca todos los pasos y tu producto estará listo para aparecer en la Pestaña de Año Nuevo de Hotmart.

- Mi producto forma parte de uno de los nichos **“Desarrollo Personal”, “Negocios y Carrera” o “Salud y Deporte**
- Mi producto está **publicado en el Mercado**
- Tengo Blueprint **superior al 60%**
- Tengo **afiliación por 1 clic**

Cuando hayas marcado todos los cuadraditos, prepárate para la posibilidad de vender más e impulsar tu negocio digital cuando tu producto aparezca en la Pestaña de Año Nuevo de Hotmart.

Ahora, para saber si estás en el camino correcto para tener un buen Programa de Afiliados, marca a continuación lo que ya estás haciendo y no te olvides de poner en práctica lo que aún te falta por hacer.

Para tener un buen Programa de Afiliados necesitas:

- Tener buenas relaciones con tus **Afiliados(as)**.
- Tener un producto preparado y que cuente una historia sobre cómo les puede **cambiar la vida a las personas**.
- Tener una **Página de Producto**.
- Crear **materiales de divulgación** con tu identidad.
- Cautivar a tus Afiliados(as)** con cupones y, quién sabe, gamificarlos, promoviendo juegos con clasificaciones y comisiones más altas para quien venda más.
- Especializarte**, participando en eventos y entrenamientos sobre el mercado de Afiliación.
- Anotar los resultados** que están teniendo tus Afiliados(as) y mostrárselos.

Crea tus propias estrategias, haz tu planificación y ten buenas relaciones con tus Afiliados(as) con productos que se destaquen y transformen la vida de las personas.